

# Qu'est-ce que la « science du comportement appliquée ? » (Behavioral Science)

---

Académie de Cinq Minutes  
Social and Behavior Change Lab

BETA V2: 7-9-21

[Pour le partage externe et les commentaires]

N'hésitez pas à adapter les diapositives avant de partager - C'est maintenant VOTRE "mini-module"...

“Si vous voulez influencer le comportement de quelqu'un, supprimez les obstacles à ce comportement”

- Cass Sunstein, United Nations Behavioral Science Week, June 25 2021

Richard Thaler  
Cass Sunstein

# Nudge



Emotions, habitudes, comportements :  
Comment inspirer les bonnes décisions

Le best-seller du  
Prix Nobel d'économie 2017

Vuibert

## LES NUDGES DU CONCEPT À LA MISE EN ŒUVRE

Rapport de Marianne CHOUTEAU - FRV100  
Juin 2015

A cloud of words in various colors (blue, orange, red, green) arranged in a roughly circular pattern. The words are related to the concepts of nudges and behavioral economics, such as 'choix' (choice), 'comportements' (behaviors), 'nudges', 'économie' (economics), 'consommation' (consumption), and 'agent'. Other visible words include 'Sunstein', 'Thaler', 'inciter', 'effet', 'faire', 'peuvent', 'publique', 'action', 'paternalisme', 'santé', 'exemple', 'citoyens', 'agent', 'changement', 'dispositifs', 'politiques', 'défaut', 'énergie', 'économie', 'objectif', 'place', 'autres', 'peut', 'déléchets', 'pouvoir', and 'individus'.

[Reference ici](#)

# Regardons la côté “service” [\(Voir source original ici\)](#)

Imaginez qu'une service humanitaire soit un **restaurant**.

Si nous n'avons pas de "clients" dans un restaurant, on ne dirait pas: "il faut changer le comportement des clients!"

Plutôt, on demanderait: Est-ce la nourriture est bonne? Le serveur est-il bien informé et accueillant?

*Chez Tonton Medard*

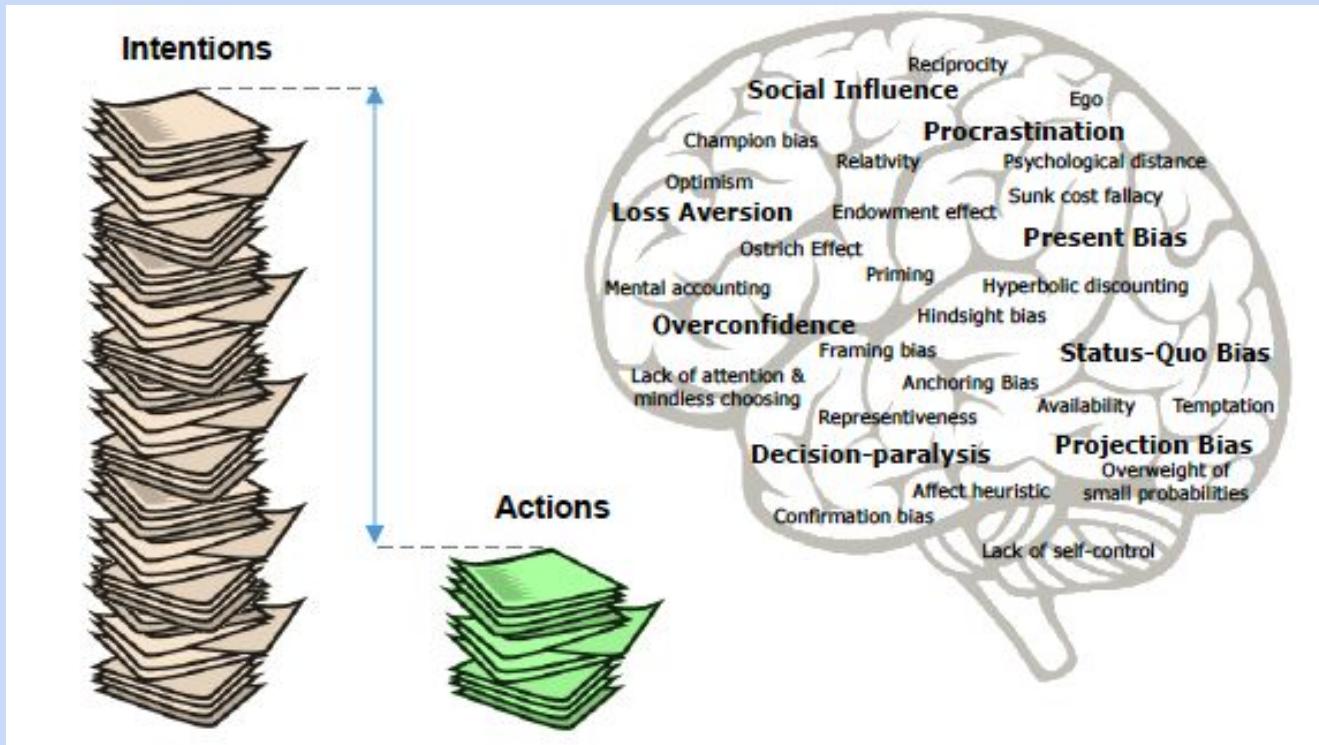


Avec “Behavioral Insights” nous voulons apprendre des membres de la communauté, mais nous n'essayons pas forcément de les changer



Image adapté de: [ideo.org](http://ideo.org)

# Comment combler le fossé entre les intentions et les actions?



Source: [Nudge Lebanon L'économie comportementale et le Nudging \(Français\)](#)

# Cinq idées clés

1. Nudges
2. Architecture de choix
3. Inscription automatique (Valeurs par défaut)
4. Hassle factor (Facteurs de tracas)
5. FASO: Facile, attrayant, social, opportun

# Nudges (Coups de pouce)



The Fun Theory 1 – Piano Staircase Initiative | Volkswagen

8,526,163 views • Oct 26, 2009

240K

2.8K

SHARE

SAVE

8.5 million views on  
YouTube

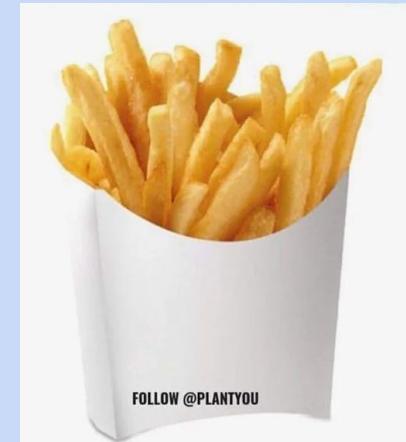
<https://www.youtube.com/watch?v=SByy-mar3bds>

# Nudges (Example: Changer l'environnement pour changer le comportement)



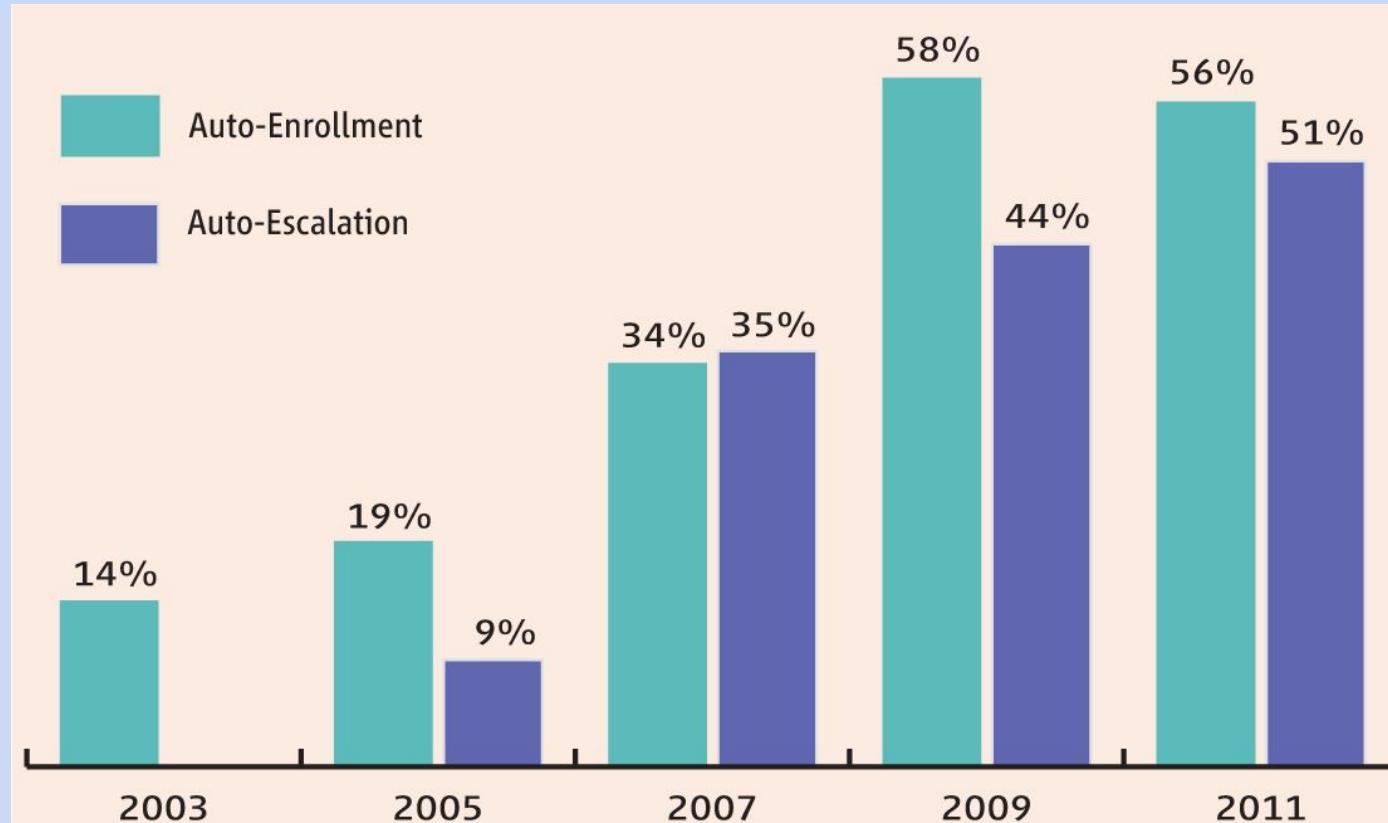
# Architecture de choix

Exemple: Au buffet dans le resto, mettre les choses sains avant ce que ne sont pas sains (healthy)

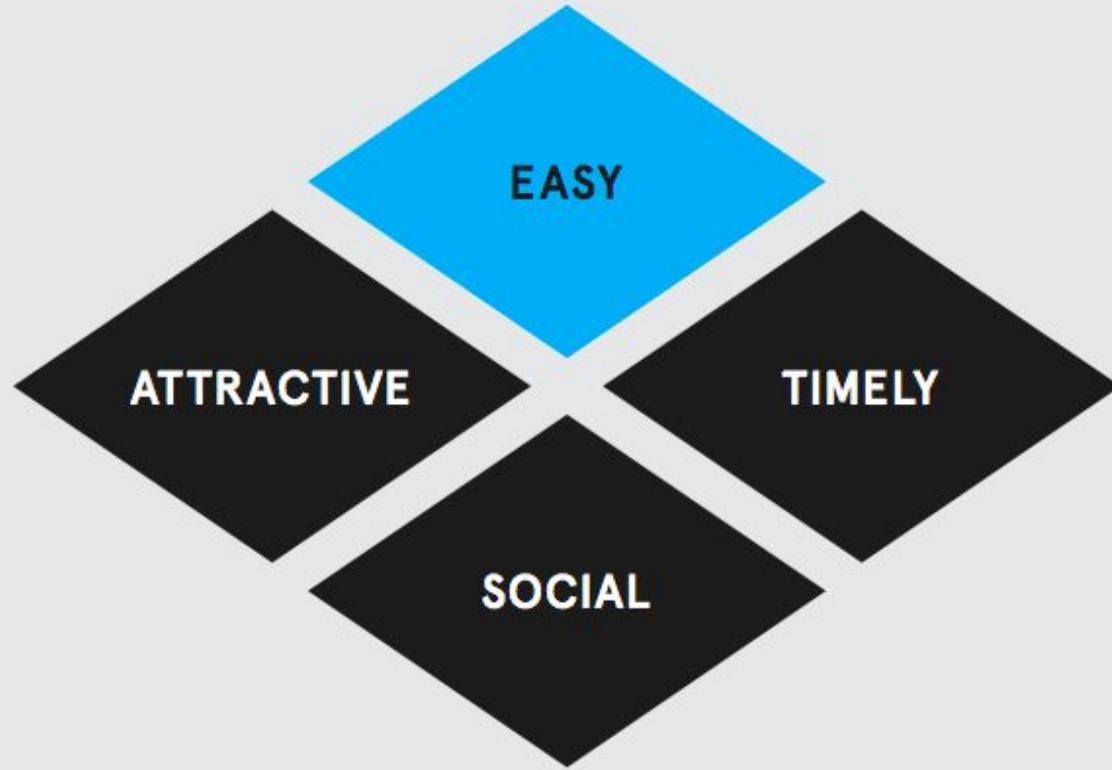


[Wikicube reference](#)

# Inscription automatique (Opt-out)



# EAST/FASO: Facile, attrayant, social, opportun



# Resources

1. La Direction Interministérielle à la Transformation Publique (DITP, France)
2. Sciences comportementales appliquées (Maitrise, Geneve)
3. United Nations Behavioral Science Week
4. Technical Advisory Group on Behavioural Insights and Sciences for Health

# Resources

1.



# Additional resources (Beta Versions)

Human Centered Design  
(Conception centrée sur l'humain)

Qu'est que c'est?

Académie de Cinq Minutes

Laboratoire de changement social et comportementale (CSC)

BETA V2: 25-6-21  
[Pour partage/feedback externe]

## Human Centered Design

- [Beta PPT - FR](#)
- [Beta PPT - ENG](#)

What is “Gamification”?

Five Minute Academy

Social and Behavior Change Lab

BETA V11: 20-7-21  
[For external sharing/feedback]

## PPT Gamification

[Beta PPT - ENG](#)

[Beta PPT - FR](#)

What is “Positive Deviance”?

Five Minute Academy

Social and Behavior Change Lab

BETA V18: 4-7-21  
[For external sharing and feedback]  
Feel free to adapt the slides prior to sharing - This is now YOUR “mini-module” ...

## Positive Deviance

- [Beta PPT - ENG](#)
- [Beta PPT - FR](#)
- [Beta PPT - ESP](#)  
(Spanish)